

Отчет
Ревизионной комиссии
По результатам проверки финансово-хозяйственной деятельности
ПАО «ВИТ» за 2011 год.

Ревизионная комиссия, избранная общим собранием акционеров ОАО «ВИТ», во исполнение прав и обязанностей, предусмотренных Уставом и Положением, провела контроль финансово – хозяйственной деятельности ПАО «ВИТ» за 2011 год.

Результаты контроля следующие:

Таблица 1. Анализ качественных сдвигов в имущественном состоянии общества за 2011 год.

Показатели	на 01.01.2011		на 31.12.2011		Изменения	
	т. грн	%	т. грн	%	т. грн	%
АКТИВ						
I. Необоротные активы						
Нематериальные активы (ост. ст-ть)	89	0,22	52	0,12	-37	-41,57
Незавершенные капитальные инвестиции	2 378	5,78	2 003	4,55	-375	-15,77
Основные средства (ост. ст-ть)	16 491	40,05	17 088	38,82	597	3,62
Долгосрочная дебиторская задолженность	83	0,20	197	0,45	114	137,35
Отсроченные налоговые активы	314	0,76	872	1,98	558	177,71
Всего по разделу I	19 355	47,00	20 212	45,91	857	4,43
II. Оборотные активы						
Оборотные запасы	2 829	6,87	2 718	6,17	-111	-3,92
Незавершенное производство	14 530	35,29	13 495	30,66	-1 035	-7,12
Товары	11	0,03	11	0,02	0	0,00
Дебиторская задолженность за товары, работы, услуги (чистая)	863	2,10	3 051	6,93	2 188	253,53
Дебиторская задолженность по расчетам с бюджетом	1	0,002	0	0,00	-1	-100,00
Дебиторская задолженность по расчетам по выданным авансам	621	1,51	1 011	2,30	390	62,80
Другая текущая дебиторская задолженность	80	0,19	66	0,15	-14	-17,50
Денежные средства и их эквиваленты в нац. валюте	327	0,79	507	1,15	180	55,05
Денежные средства и их эквиваленты в ин. валюте	1 801	4,37	2 680	6,09	879	48,81
Другие оборотные активы	739	1,79	236	0,54	-503	-68,06
Всего по разделу II	21 802	52,95	23 775	54,01	1 973	9,05
III. Затраты будущих периодов	20	0,05	34	0,08	14	70,00
Баланс	41 177	100,00	44 021	100,00	2 844	6,91
ПАССИВ						
I. Собственный капитал						
Уставный капитал	356	0,86	356	0,81	0	0,00
Другой дополнительный капитал	30 155	73,23	30 109	68,40	-46	-0,15
Резервный капитал	374	0,91	374	0,85	0	0,00
Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	1 502	3,65	2 019	4,59	517	34,42
Всего по разделу I	32 387	78,65	32 858	74,64	471	1,45

IV. Текущие обязательства						
Кредиторская задолженность за товары, работы, услуги	67	0,16	344	0,78	277	413,43
Текущие обязательства по расчетам по полученным авансам	6 072	14,75	8 729	19,83	2 657	43,76
Текущие обязательства по расчетам с бюджетом	1 262	3,06	339	0,77	-923	-73,14
Текущие обязательства по расчетам по страхованию	403	0,98	521	1,18	118	29,28
Текущие обязательства по расчетам по оплате труда	842	2,04	1 015	2,31	173	20,55
Текущие обязательства по расчетам с участниками	38	0,09	38	0,09	0	0,00
Другие текущие обязательства	106	0,26	177	0,40	71	66,98
Всего по разделу IV	8 790	21,35	11 163	25,36	2 373	27,00
Баланс	41 177	100,00	44 021	100,00	2 844	6,91

Согласно приведенным данным, в 2011 году общая стоимость активов общества выросла на 2 млн 844 тыс грн. Основной причиной этого является увеличение дебиторской задолженности за товары, работы, услуги на 253,5 % к концу года.

Необоротные активы увеличились на 4,43%, а оборотные – на 9,05%.

В структуре актива наибольший удельный вес занимают основные средства и незавершенное производство 38,82% и 30,66% соответственно.

К концу года прирост суммы денег и их эквивалентов в национальной валюте составил 55,05%. А денег и их эквивалентов в иностранной валюте – 48,81%.

Собственный капитал общества увеличился на 471 тыс грн вследствие увеличения суммы нераспределенной прибыли на 34,42%.

За период значительно увеличилась товарная кредиторская задолженность перед поставщиками на 413,43% и составила долю, равную 78,19% в общей сумме привлеченных средств. Также произошли изменения в структуре остальных текущих обязательств, а именно, по полученным авансам темп прироста составил 43,76%, по страхованию 29,28%, по оплате труда 20,55%. При этом обязательства по расчетам с бюджетом сократились на 73,14%. Другие текущие обязательства увеличились на 66,98%.

Таблица 2. Анализ ликвидности баланса.

Актив	Начало периода	Конец периода	Пассив	Начало периода	Конец периода	Платежный излишек (недостаток)	
						на нач периода	на кон периода
1. Наиболее ликвидные активы (A1)	2 867	3 423	1. Наиболее срочные обязательства (П1)	8 790	11 163	-5 923	-7 740
2. Быстро реализуемые активы (A2)	1 565	4 128	2. Краткосрочные пассивы (П2)	0	0	1 565	4 128
3. Медленно реализуемые активы (A3)	17 473	16 455	3. Долгосрочные пассивы (П3)	0	0	17 473	16 455
4. Трудно реализуемые активы (A4)	19 272	20 015	4. Постоянные пассивы (П4)	32 387	32 858	13 115	12 843
Баланс	41 177	44 021	Баланс	41 177	44 021		

Согласно Таблице 2 анализа ликвидности баланса наиболее ликвидные активы меньше наиболее срочных обязательств, что является негативным фактором, то есть текущие поступления не смогут покрыть текущие обязательства. В течение периода ситуация ухудшилась, так как платежный недостаток по первой группе увеличился. Поэтому следует обратить внимание на срочные обязательства, а в частности на текущую задолженность. По остальным группам ситуация стабильна и соответствует критериям ликвидного баланса.

Таблица 3. Оценка ликвидности и финансовой устойчивости общества.

№	Показатель	Рекомендуемое значение	Значение коэффициента	
			на 01.01.2011г.	на 31.12.2011г.
1	Коэффициент износа основных средств, %		59,83	59,64
2	Коэффициент общей ликвидности	1,0	1,00	0,98
3	Коэффициент текущей ликвидности	1,0	2,49	2,15
4	Коэффициент абсолютной ликвидности	0,2	0,33	0,31
5	Коэффициент маневренности	> 0,1	0,40	0,39
6	Коэффициент автономии	> 0,5	0,79	0,75
7	Коэффициент финансовой устойчивости	> 0,75	0,79	0,75
8	Рентабельность продукции, %		3,00	3,61
9	Коэффициент соотношения заемного и собственного капитала	< 1	0,27	0,34
10	Вероятность банкротства по модели Альтмана	> 3	4,34	4,20
11	Период погашения ДЗ, дни		13	25

Коэффициенты ликвидности в течение периода имеют тенденцию к снижению, коэффициент общей ликвидности на конец отчетного года находится ниже критического уровня.

Высокое значение показателя автономии отражает независимость организации от заемных источников финансирования, минимальный финансовый риск, хорошую возможность для привлечения дополнительных средств со стороны.

Коэффициент финансовой устойчивости показывает, какая часть актива финансируется за счет устойчивых источников. По данным таблицы можно наблюдать снижение показателя, но на конец 2011 года его уровень приблизился к критическому, минимально рекомендуемому уровню.

Коэффициент соотношения заемного и собственного капитала показывает, сколько заемных средств общество привлекло на 1 грн. собственных средств. Показатель в пределах рекомендуемого значения, что говорит о достаточной финансовой устойчивости.

По модели Альтмана рассчитывается вероятность банкротства. Этот показатель объединяет значение всех факторов, влияющих на финансовую устойчивость предприятия. Значение коэффициента в 2011 году составило 4,2. Это значительно превышает критическое значение Альтмана, что свидетельствует об очень малой вероятности банкротства общества.

Период погашения дебиторской задолженности увеличился, это связано с образованием большой суммы новой дебиторской задолженности в отчетном периоде. Стоит обратить внимание на соблюдение контрагентами платежной дисциплины.

Таблица 4. Анализ финансовых результатов.

Показатель	Тыс. грн		Изменения	
	2011 г.	2010 г.	тыс. грн	%
1. Чистый доход (выручка)	63 587	47 169	16 418	34,81
2. Себестоимость реализованной продукции	54 093	39 943	14 150	35,43
3. Валовая прибыль (убыток) от реализации	9 494	7 226	2 268	31,39
4. Административные расходы	6 522	5 011	1 511	30,15
5. Затраты на сбыт	678	802	-124	-15,46
6. Себестоимость реализованной продукции с учетом админ. затрат и расходов на сбыт	61 293	45 756	15 537	33,96
7. Прибыль от реализации	2 294	1 413	881	62,35
8. Другие операционные доходы	1 060	778	282	36,25
9. Другие операционные затраты	2 760	2 166	594	27,42
10. Прибыль (убыток) от операц. деят-ти	594	25	569	2 276,00
11. Доходы от участия в капитале, др. фин доходы, другие доходы	647	474	173	36,50
12. Фин. затраты, потери от участия в капитале, др. затраты	245	88	157	178,41
13. Прибыль (убыток) от обычной деят-ти до налогообложения	996	411	585	142,34
14. Налог на прибыль от обычн. деят-ти	524	239	285	119,25
ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ (УБЫТОК)	472	172	300	174,42

В целом за 2011 год основные показатели финансовых результатов имеют тенденцию к росту. Чистый доход вырос на 34,81%, валовая прибыль на 31,39%, прибыль от операционной деятельности на 2 276%, а чистая прибыль на 174,42% и составила 472 тыс. грн. Так же положительным фактором является сокращение затрат на сбыт продукции на 15,46%.

Таблица 5. Анализ операционных затрат.

Показатель	За 2011 г.		За 2010 г.		Изменения	
	т. грн	%	т. грн	%	т. грн	Тпр, %
Материальные затраты	10 085	16,29	10 058	19,44	27	0,27
Затраты на оплату труда	30 436	49,15	23 271	44,98	7 165	30,79
Отчисления на социальные мероприятия	10 020	16,18	8 100	15,66	1 920	23,70
Амортизация	1 514	2,45	1 811	3,50	-297	-16,40
Другие операционные затраты	9 866	15,93	8 491	16,41	1 375	16,19
Итого	61 921	100,00	51 731	100,00	10 190	19,70

В 2011 году по сравнению с прошлым годом расходы предприятия возросли на 10 млн 190 тыс грн или на 19,7%. Так, в 2011 году снизились затраты на амортизацию на 16,4 %, а остальные элементы затрат в отчетном году показали положительный темп прироста.

В структуре произошло снижение доли материальных затрат, за счет значительного увеличения доли затрат на оплату труда, которые составляют практически половину всех операционных затрат (доля 49,15%). Темп прироста по данной статье затрат составил 30,79%.

Таблица 6. Анализ структуры и состояния основных средств предприятия.

Группа основных средств	на 01.01.2011г.				на 31.12.2011г.			
	Перв. ст-ть, тыс.грн	Уд. вес, %	Износ, тыс. грн	Износ, %	Перв. ст-ть, тыс. грн	Уд. вес, %	Износ, тыс. грн	Износ, %
Здания	17 426	42,45	7 829	44,93	17 611	41,59	8 217	46,66
Сооружения и передаточные устройства	3 412	8,31	2 473	72,48	2 793	6,60	1 852	66,31
Машины и оборудование	17 614	42,91	12 680	71,99	19 550	46,17	13 601	69,57
Транспортные средства	740	1,80	514	69,46	780	1,84	602	77,18
Производственный и хозяйственный инвентарь	773	1,88	489	63,26	468	1,11	315	67,31
Другие виды основных средств	1 088	2,65	577	53,03	1 141	2,69	668	58,55
Всего	41 053	100,00	24 562	59,83	42 343	100,00	25 255	59,64

Наибольший удельный вес в структуре основных средств составляют здания, машины и оборудование – 41,59% и 46,17% соответственно. Структура основных средств за период практически не изменилась.

Износ практически всех групп выше 50%, кроме зданий. Это отрицательная тенденция. Поэтому предприятию необходимо обновлять свои основные средства. Особое внимание стоит уделить транспортным средствам, машинам и оборудованию, так как их износ самый высокий.

Таблица 7. Анализ производительности труда и заработной платы.

Показатель	ед. изм	2011 год	2010 год	Изменение
Производительность труда (выручка/численность)	тыс.грн./чел	109,63	73,93	48,29
Среднегодовая заработная плата	тыс.грн./чел	53,26	37,46	42,15
Прирост производительности труда (через выручку)	%	48,29	22,75	25,53
Прирост заработной платы	%	42,15	24,44	17,71
Соотношение темпов прироста производительности труда и заработной платы	%	114,56	93,08	21,48

Производительность труда – показатель эффективности использования трудового ресурса, то есть количество продукции, произведенное одним работником за фиксированное время.

В отчетном году показатель показал темп прироста равный 53,26%, что является положительным фактором. Так же растет среднегодовая заработная плата на 48,29%.

Соотношение темпов приростов этих двух показателей также позитивно, то есть производительность труда растет большими темпами, чем среднегодовая заработная плата. Это указывает на положительный эффект от проведения кадровой политики на предприятии ПАО «ВИТ» в 2011 году.

ВЫВОДЫ

1. В 2011 году ПАО «ВИТ» показывает положительные результаты деятельности. Имеет место рост чистой прибыли на 174,42%, значительно превышающий рост выручки, который составил 34,81%.

2. Анализ операционных затрат показал, что наибольший темп роста 30,79% произошел по статье «Затраты на оплату труда», которые в общей доле операционных затрат составили 49,15%. При этом темп роста производительности труда по итогам отчетного года превышает темп роста среднегодовой заработной платы (48,29% и 42,15% соответственно).

3. Также анализ операционных затрат выявил уменьшение суммы амортизации на 16,4%, при темпе росте основных средств в размере 3,62%.

4. В структуре дебиторской задолженности произошло значительное увеличение товарной части, то есть задолженности перед поставщиками и подрядчиками на 253,53%. Это связано с образованием значительного числа новой дебиторской задолженности в размере 1 335 тыс. грн. (43,79% от общего числа товарной задолженности).

5. Полученные авансы в общей сумме текущих обязательств составляют долю, равную 78,2% (8 929 тыс. грн.) и при этом их рост за отчетный год составил 43,76%. Такая ситуация в дальнейшем может привести к потере предприятием финансовой устойчивости.

6. Тревожным фактором является то, что при анализе ликвидности баланса был выявлен недостаток денежных средств для покрытия наиболее срочных обязательств. Кредиторская задолженность на конец 2011 года составляет 11 163 тыс. грн. и значительно превышает уровень дебиторской задолженности, который на конец отчетной года составил 4128 тыс. грн.

- особое внимание необходимо уделить оперативному планированию дебиторской задолженности, не допускать безнадежной задолженности, принимать меры к сокращению периода оборачиваемости дебиторской задолженности;

- осуществлять контроль за отношением ликвидных денежных активов и уровня кредиторской задолженности, так как значительное превышение кредиторской задолженности может привести предприятие к потере платежеспособности.